



MICHELA

ESPRIMI LA TUA UNICITÀ

2023 PRESENTAZIONE



Agenda

01 Chi sono

02 La mission

03 Sales Assistant

04 Perché Michela

05 Il processo

06 Aree di
competenza

07 Servizi

08 Contatti

Michela Arrigotti

Da oltre 15 anni, **Sales Assistant Professionista** nel mondo del Fashion

A soli 22 anni ho iniziato a lavorare in boutique di intimo sino ad arrivare a marchi con oltre 150 punti vendita in tutta Italia. Grazie alle mie competenze di comunicazione, problem-solving, attenzione per il dettaglio e determinazione, sono diventata un punto di riferimento nei vari team con cui ho collaborato.

Tutte le esperienze mi hanno dimostrato che per raggiungere gli obiettivi bisogna sempre lavorare insieme ed essere formati su tutto quello che compete un punto vendita.



Mission



Facilitare e sostenere l'inserimento nel settore della moda, attraverso un **percorso formativo** al cui interno sono racchiusi i miei segreti di oltre 10 anni di esperienza. Tutto questo lo faccio con una profonda passione per il mio lavoro e un gran senso di utilità per dare valore ai miei studenti.

Chi è un Sales Assistant?

Un sales assistant è un professionista altamente qualificato che offre un servizio di consulenza di prim'ordine ai clienti. Grazie alla sua abilità di comunicazione, conoscenza dei prodotti e competenze commerciali, il sales assistant è in grado di **aiutare i clienti** ad acquistare prodotti e servizi che soddisfino le loro esigenze oltre che proporre le soluzioni più adatte ai clienti, fornendo informazioni ed assistenza.

Il sales assistant è in grado di **sviluppare e mantenere relazioni a lungo termine** con i clienti, in modo da renderli soddisfatti del servizio ricevuto ed a **contribuire alla crescita dell'azienda**.



Perchè affidarsi a Michela?

#One

Esperienza

Possibilità di ottenere dei risultati di alto livello grazie alla sua esperienza, competenza ed entusiasmo

#Two

Competenza

Opportunità di beneficiare di un servizio di qualità superiore, caratterizzato da una grande flessibilità ed una dedizione costante

#Three

Efficienza

Avere una formazione di successo, fondata su una profonda conoscenza del settore e sull'impegno nel raggiungere gli obiettivi prefissati



Il processo

#1

Analisi in loco delle
possibili problematiche

#2

Rapporto e studio di un
programma adatto alle
esigenze

#3

Consulenze
teoriche e pratiche

#4

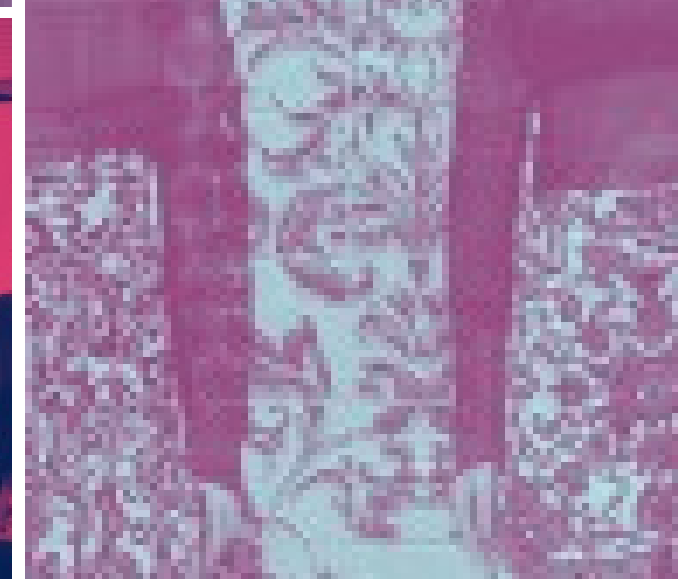
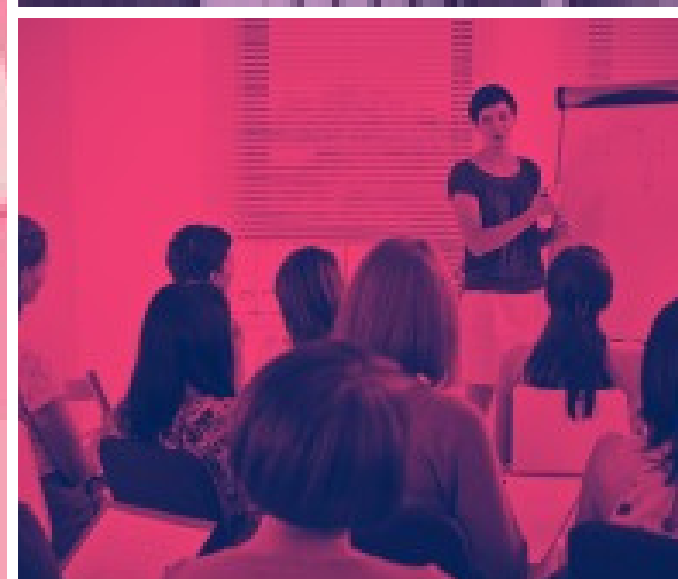
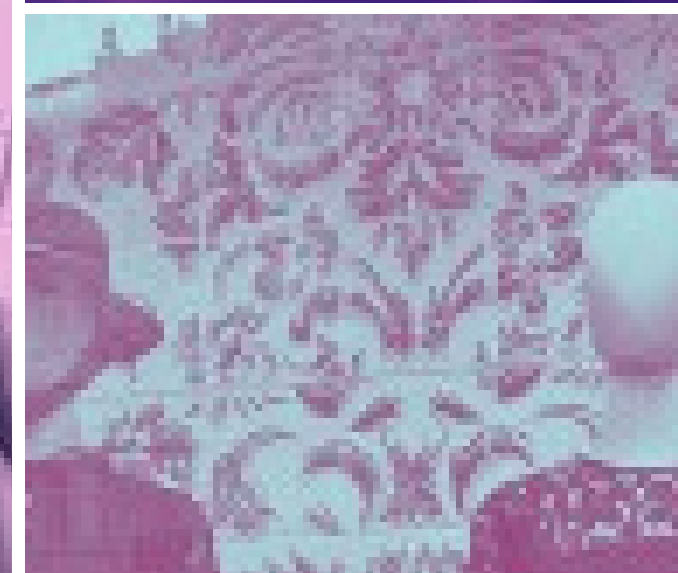
Assistenza sul campo
ai sales assistants

#5

Raggiungimento
obiettivo ed incremento
dei risultati

Are di Competenza

- Gestione vendita
- Formazione sales assistan
- Comunicazione efficace
- Gestione del tempo
- Gestione del PdV
- Gestione strumenti di performance
- Organizzazione team
- Gestione amministrativa
- Gestione ed analisi budget
- Organizzazione obiettivi



Servizi

CONSULENZE

Consulenza strategica, organizzativa, di immagine sulla comunicazione, gestione dei processi aziendali e dei processi lavorativi

GESTIONE TEAM DI VENDITA

Sviluppare una strategia di gestione del team, definire obiettivi e monitorare i progressi. Guida nello sviluppo di una cultura di lavoro positiva e nella gestione delle relazioni tra i membri del team

COACHING

Individuali o di gruppo per aiutare le persone a raggiungere i loro obiettivi personali e professionali utilizzando l'ascolto attivo, tecniche di PNL, la gestione delle emozioni e la gestione del tempo

PERSONAL SHOPPER

Valorizzo attraverso la propria immagine la comunicazione personale e del brand.

Il Corso

Questo corso è stato pensato per offrire un'opportunità a chi desidera intraprendere una **carriera nel settore della vendita**, fornendo una formazione adeguata per ottimizzare le competenze professionali. Allo stesso tempo, offre una **formazione mirata** anche a coloro che lavorano già nel settore, desiderosi di ampliare la propria conoscenza e di aggiornare le loro tecniche di vendita.

Le continue evoluzioni nel mercato hanno portato a una maggiore complessità nella gestione del processo di vendita. Oggi, infatti, la vendita non si basa solamente sulla comunicazione, ma anche sull'emozione, con un focus maggiore sull'esperienza del cliente. Motivata dalla volontà di offrire un **servizio di qualità**, ho deciso di intraprendere questo progetto per aiutare le persone a diventare dei professionisti della vendita.

Inizia il tuo percorso per diventare Sales Assistant!

Search through course...

INTRO

IL PUNTO VENDITA

STRUMENTI TECNICI

AMBIZIONE E MINDSET

VENDITA

LA TUA PRESENTAZIONE

CONCLUSIONE

AUDIO CORSO

LA COMUNICAZIONE



VAI AL TEST

Download PDF Slides

Download

Speciali nella
propria unicità



Michela ha collaborato o è apparsa su



Contatti



+39 3802107900



www.sales-assistant.com



Michela Arrigotti



+33 6 70 04 93 70



michela.arrigotti@gmail.com



[@michela.arrigotti](https://www.instagram.com/michela.arrigotti)

